



Ihr leistungsstarker Partner für Ihre IT

Wir suchen:

Handelsvertreter (m/w) für bundesweiten Einsatz

jedes Unternehmen braucht IT

Ob berufserfahren, Quereinsteiger oder nebenberuflich, mit der depocom Gruppe treffen Sie als zukünftiger Handelspartner die richtige Wahl. Mit uns können Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren, anbieten und verkaufen.

Sämtliche administrativen Abläufe wie beispielsweise die Angebotserstellung oder die technische Gesprächsführung werden von uns für Sie übernommen. Zudem bietet Ihnen die depocom Gruppe als international agierendes Unternehmen Kompetenzen in fast allen IT-Bereichen.

Wir bieten Ihnen folgende Produkte und Dienstleistungen zur Vertretung an:

- Multifunktionsdrucker der Xeroxfamilie (MFP)
- Wartungsverträge für alle gängigen Server, Mainframes & Storages
- Verkauf, Miete, Leasing neuer IT-Hardware (Laptops, PCs, Server etc.)
- Verkauf, Miete, Leasing gebrauchter IT-Hardware (Laptops, PCs, Server etc.)
- Ankauf von gebrauchter Hardware
- zertifizierte Datenlöschung
- Software (Leasing/Verkauf)

Ihre Aufgabe

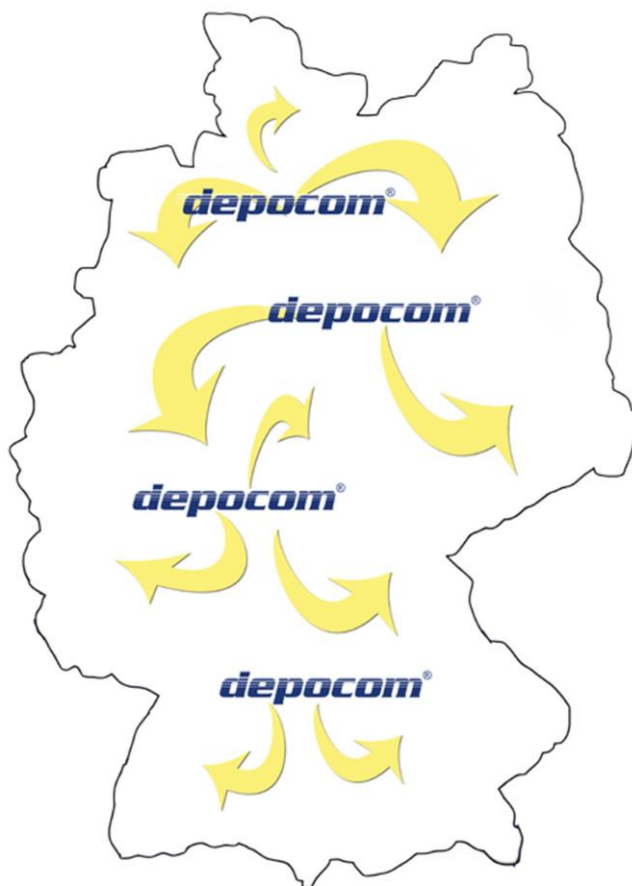
- persönliche Ansprache potentieller Kunden unter anderem durch Besuche vor Ort
- persönliche Ansprache potentieller Kunden unter anderem durch Telefon
- Präsentation unserer Produkte und Dienstleistungen (keine technische Gesprächsführung)
- Bedarfsermittlung zur späteren Angebotserstellung durch unseren Innendienst/Techniker
- Gewinnung von Neukunden

Unsere Anforderungen

- Sie haben Freude an der direkten Kundenansprache
- idealerweise bringen Sie bereits einen Kundenstamm mit, um schnellere Erfolge erzielen zu können
- Sie besitzen sehr gute kommunikative Fähigkeiten und ein sicheres Auftreten
- Sie haben ein eigenes Fahrzeug und Führerschein

Wir bieten Ihnen

- den Verkauf in Ihrem Wunschgebiet
- erfolgsbasierter Verdienst auf Provisionsbasis
- Kundenschutz und dauerhaft lukrative Provisionsregelung, auch bei Nachbestellungen
- innovative, erfolgreiche und seriöse Produkte bzw. Dienstleistungen
- persönliche und individuelle Verkaufsunterstützung z. B. durch Techniker und Innendienst
- die technische Gesprächsführung wird durch uns übernommen (Sie müssen kein Fachmann sein)
- die Angebotserstellung durch uns (Sie erhalten eine Kopie oder übergeben die Angebote selbst)
- Top Marken zu Top Preisen



Bei Rückfragen steht Ihnen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

depocom Data GmbH
Am Hafen 74
D-25421 Pinneberg
Tel. +49/4101 – 8588-0
Fax +49/4101 – 8588-88
Email: vertrieb@depocom.de
www.depocom.de